

证券代码：000555

证券简称：神州信息

神州数码信息服务股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20200929

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	中银基金 王嘉琪 天安人寿 曹 勇
时间	2020年9月29日 10:00-11:00
地点	北京市海淀区西北旺东路10号院中关村软件园二期东区18号神州信息大厦
上市公司接待人员姓名	投资者关系总监 王兴苒
投资者关系活动主要内容介绍	<p>会议首先由公司投资者关系总监王兴苒先生介绍公司战略推进情况</p> <p>公司战略聚焦金融科技，落地主要围绕以下三个层面：</p> <p>第一，持续扩大现有的优势业务规模。从业务的性质上来讲，公司2019年金融行业整体规模39亿，其中软件和服务业务规模在22亿左右，集成业务大概是17亿。无论是总体规模，还是集成或者软服业务的单体规模，在整个金融IT行业排名是比较靠前的。尤其是其中的一些拳头产品，比如银行核心业务系统、企业服务总线，在市场上有着比较稳固的行业地位，根据国际数据公司的报告，目前已连续多年市场排名第一，公司分布式技术平台和分布式银行核心系统在学术界及客户端得到了充分认可。</p> <p>第二，充分利用公司卡位优势，大力发展金融信创。一方面，在集成商中是少数拥有领先的金融解决方案能力的厂商，另一方面，在金融解决方案的供应商里面，公司又是少数拥有一流的信息基础设施建设能力的厂商。金融信创本身是需要应用软件与基础软硬件的融合才能够实现推动的。公司内部充分发挥业务之间的协同优势，能够相互带动，</p>

	<p>这是公司的独特优势。2020年，在疫情缓和之后，金融信创市场上陆续出现相关的业务机会，公司积极推动金融信创的落地。</p> <p>第三，加大金融场景创新业务的探索。公司在金融科技、农业信息化、税务领域有着长期和深厚的积累，凭借对金融行业、农业与税务场景的深刻理解，把握银税互动政策与数字乡村战略的机遇，积极探索“科技+产业+金融”三方赋能的新模式，与互联网、银行、保险等企业在行业、场景、数据等方面强强联合，目前已形成银税互动、银农直连、生物资产抵押等创新业务形态。</p> <p>会议第二个环节，与机构投资人交流</p> <p>问：银行信息化市场规模有多大，公司处于什么水平？</p> <p>答：从行业整体规模来看，银行IT每年的投资规模超过千亿，每年保持两位数左右的增长，软件和服务领域的增长超过20%，银行在科技方面的投入占营收的比重逐年增加，依托科技的手段寻求转型突破，市场空间十分广阔。我们预计，未来几年金融信创是加速行业需求增长的重要动因之一。公司2019年在金融行业的整体规模39亿，客户以银行为主，在系统集成和软服领域市场份额均处于行业前列，今年从业务端的反馈来看，客户整体的需求还是很旺盛的，公司也在积极把握相关的业务机会。</p> <p>问：请问公司场景金融的推动情况？</p> <p>答：公司把握API经济、共享生态的行业浪潮与银税政策和数字乡村的战略机遇，发挥场景资源的积累和技术优势，增强金融服务实体经济能力。公司基于60+开放银行建设案例，积累600+金融场景，在涵盖C端场景的同时，还侧重打通涉农、涉税中小微企业等丰富的B端场景，助力银行以场景为连接构建生态金融体系。在税务领域，通过“税务业务的金融场景创新”实现了税银互动，通过建立专线、搭建系统平台等方式实现数据直连，将银税信息由“线下”搬到“线上”，打破税务部门与银行之间的信息屏障，打造个性化的中小微企业信贷产品解决方案；在农业领域，以“科技+农业+金融”三方赋能、共推资本下乡的新模式，助力农村智慧管理及数字农业发展，落地“苹果+期货+保险+银行”创新模式。</p> <p>问：能否介绍下公司上半年金融信创业务进展？</p> <p>答：公司自主创新类产品及解决方案中标及签约实现了从国有大行、股份制、城商行、农商行、民营银行、外资银行、海外银行的等各类银行的覆盖。分布式平台成为银行交易系统升级的首选路径，公司的分布式应用平台能够提供分布式架构完整的解决方案，包含构建金融级云原生架构所需的各个组件，是公司在金融场景里锤炼出来的最佳实践。分布式核心系统是银行重要的中台业务处理系统。公司目前是唯一同时拥有成熟分布式技术平台和分布式核心业务系统的公司，拥有业内最多的分布式平台及核心业务系统落地案例，在北部湾银行落地了首个基于华为鲲鹏芯片、泰山服务器搭建的银行核心系统，为银行信创选型服务器提供借鉴。报告期内，中标、签约中国邮政储蓄银行、曲靖银行、唐山银行、厦门国际银行等8家银行核心系统业务咨询、建设工作。公司企业级微服务平台能够将单体系统拆分为多个松耦合、功能单一、相互协同的轻量化系统，助力银行业务敏态发展，打造赋能型中台。报告期内，中标、签约广州银行、贵州银行、唐山银行、宁波银行、华兴银行等7家银行。支付业务系统中标签约天津银行、四川银行、辽宁农信、秦皇岛银行等5家银行。在海外拓展方面，公司目前与华为等多个合作伙伴联合拓展海外业务，相关工作亦稳步推进中。</p>
附件清单 (如有)	

日期

2020年09月29日